



OSMETALL Steel Solutions GmbH mit Sitz in Ratingen ist ein global agierendes Handelshaus für Rohre, Rohrverbindungsstücke und Zubehör, sowie Bleche und weiteren Produkten aus Stahl- und Edelstahlernzeugnissen. Zu unseren Kunden gehören namhafte Unternehmen aus den Bereichen Energiewirtschaft, chemische und petrochemische Industrie, Schiffs- und Maschinenbau, sowie Gasindustrie.

Für unsere Abteilung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine überzeugende Vertriebspersönlichkeit zur Unterstützung unseres Verkaufsteams.

Verkauf/Sales (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Angebotserstellung und Auftragsverhandlungen
- Enge Zusammenarbeit mit den Abteilungen Einkauf und Qualität
- Projektbetreuung
- Kaufmännische und technische Kundenberatung
- Pflege bestehender Kunden sowie Neukundenakquise
- Kontinuierliche Marktbeobachtung und Analyse
- Kundenbesuche

Ihr Profil:

- Abgeschlossene, kaufmännische Ausbildung (Industrie, Groß-/Außenhandel)
- Mehrjährige Berufserfahrung
- Sie weisen fundierte Kenntnisse im Stahlhandel auf, idealerweise aus dem internationalen Projektgeschäft
- Sie sind ein Vollblut-Vertriebler, dem ein technisch geprägtes Umfeld nicht fremd ist
- Sie sind kommunikationsstark, treten souverän auf und begeistern durch ein sympathisches Auftreten
- Hohe Einsatzbereitschaft und Motivation sind für Sie selbstverständlich
- Sie verfügen über verhandlungssichereres Englisch, weitere Fremdsprachenkenntnisse wünschenswert

Wir bieten Ihnen neben dem guten Betriebsklima die Möglichkeit, Teil eines aufstrebenden Teams zu werden und erfolgreich das Unternehmen weiter mit uns zusammen auszubauen. Entwicklungsperspektiven und eine angemessene Vergütung sind selbstverständlich.

Sollten wir Ihr Interesse geweckt haben, bitten wir um Zusendung Ihrer aussagekräftigen Bewerbung (vorzugsweise per email) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist an:

OSMETALL Steel Solutions GmbH
Human Resources
Dechenstrasse 15a
40878 Ratingen

oder

Email: o.yildiz@osmetall.de